

# Liiketalouden koulutusohjelma, Porvoo, nuoret

[Koulutusohjelma pähkinäkuoressa](#) | [Koulutusohjelman profiili](#) | [Koulutuksen tavoitteet](#) | [Ammatillinen kasvu](#) | [Lukukausiteemat](#)  
| [Opetussuunnitelma](#)

## Liiketalouden koulutusohjelma pähkinäkuoressa

Tutkintonimike:	Tradenomi (AMK)
Tutkintotaso:	AMK-tutkinto
Ohjelman laajuus:	210 opintopistettä
Ohjelman kesto:	3,5 vuotta
Opiskelumuoto:	Haettavissa päiväohjelmaan Opetus on projektipohjaista perustuen tutkivaan ja kehittävään oppimiseen.
Arviointi:	<a href="#">Lue tutkintosäännöstä &gt;&gt;</a> Tutustu <a href="#">arviointiprosessiin &gt;&gt;</a>
Tutkintovaatimukset:	Opetussuunnitelman mukaisten opintojen suorittaminen, pakollinen harjoittelu, opinnäytetyö ja kypsyysnäyte. Valtioneuvoston asetus ammattikorkeakouluista 15.5.200/352
Aiemmin hankitun osaamisen tunnustaminen:	Tutustu HAAGA-HELIAn <a href="#">aiemmin hankitun osaamisen tunnustamisen periaatteisiin &gt;&gt;</a>
Hakukelpoisuus ja hakeminen:	Ammattikorkeakoululaki 9.5.2003/351 20§ Tutustu <a href="#">Liiketalouden koulutusohjelman hakuohjeisiin &gt;&gt;</a> Tutustu <a href="#">nuorten yhteishaun valintaperusteisiin ja hakuun 2014- kevät &gt;&gt;</a>
Jatko-opinnot:	<a href="#">Erikoistumisopinnot HAAGA-HELIAssa &gt;&gt;</a> <a href="#">Ylempi-amk-tutkinto: Yrittäjyyden ja liiketoimintaosaamisen koulutusohjelma, Pasila &gt;&gt;</a> Yliopisto-opinnot
Sijoittuminen työelämään:	Ohjelmasta valmistuneet tradenomit ovat työllistyneet hyvin, lähinnä taloushallinnon sekä myynnin ja markkinoinnin tehtäviin.
Kansainvälistyminen:	Opiskelijalla on mahdollisuus kansainväliseen vaihtoon, työharjoitteluun, kansainvälisiin opintomatkoihin sekä kansainvälisiin projekteihin.
Työelämäyhteistyö / yhteistyö muiden toimijoiden kanssa:	Jokaisella opiskelijalla on lukukausittain joko pakollinen tai vaihtoehtoinen yrityslähtöinen projekti integroituneena opetukseen.

## Liiketalouden koulutusohjelman profiili

Opinnot sisältävät teoriatietojen lisäksi käytännönläheistä toimintaa liike-elämän eri alueilla kiinteässä yhteistyössä elinkeinoelämän kanssa.

Tradenomeilla on vahva ammattiosaaminen:

**Liiketoiminnan ja yrittäjyyden** alueella opiskelija saa perusymmärryksen liiketoimintaprosesseista. Valitsemallaan syventävien opintojen osa-alueella, kansainvälisessä kaupassa ja myynnissä, yrityksen taloushallinnossa tai kaksikielisen opintopolun (opetus suomeksi ja ruotsiksi) myynnissä ja visuaalisessa markkinointiviestinnässä / försäljning och visuell marknadsföring hän pystyy toiminnan kehittämiseen.

**Viestintäopinnoissa** opiskelija saa taidon viestiä ammattimaisesti ja hyödyntää työvälineohjelmia. Kielten opinnot sisältävät äidinkielen, toisen kotimaisen kielen, englannin ja toisen vieraan kielen opintoja. Ammatillisista opinnoista on vähintään 15 op suoritettava muulla kuin ohjelman omalla kielellä.

**Toimintaympäristöosaamisen** opinnoissa opiskelija osaa hyödyntää taloudellisen, juridisen ja sosiaalisen toimintaympäristön tuomia mahdollisuuksia myös globaalissa ympäristössä.

**Palvelujen tuottamisen ja myynnin** alueella opiskelija oppii käytännön myynti- ja palvelutyön periaatteet, asiakkuuksien hallintaa sekä palvelujen kehittämistä.

**Yhteisöosaamisen** opinnoissa opiskelija kehittää sekä itsensä johtamisen taitoja että esimiesosaamista toimimalla projekteissa eri tehtävissä.

Yrityslähtöisten projektien kautta opiskelijoille kehittyy yleisempiä työelämässä tarvittavia metataitoja: projektiosaaminen, tutkimus- ja kehittämisosaaminen, valmennusosaaminen, arkielämäosaaminen, innovaatio-osaaminen.

## **Koulutuksen tavoitteet**

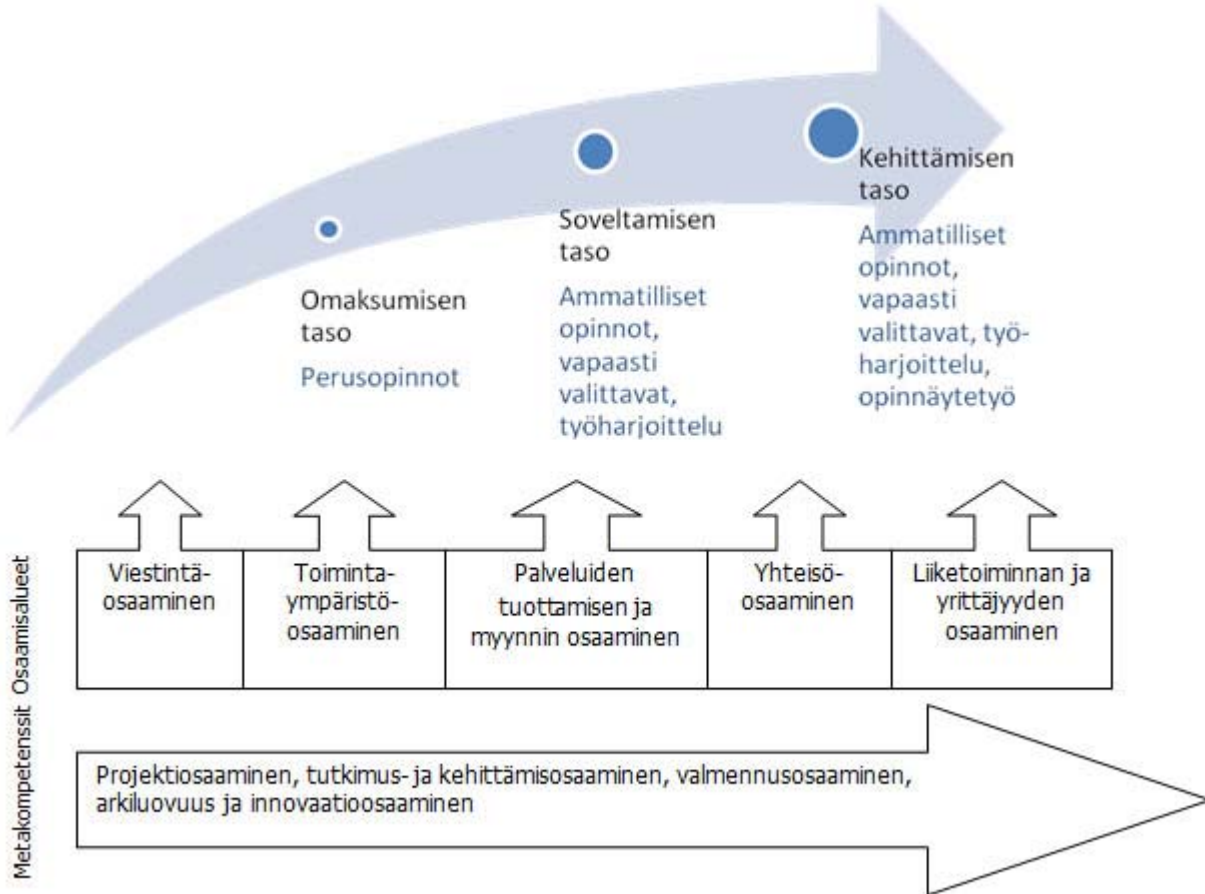
Liiketalouden koulutusohjelmasta valmistunut tradenomi pystyy toimimaan työelämässä liiketalouden asiantuntijatehtävissä ja yrittäjänä. Tradenomi ymmärtää yritysten ja organisaatioiden toimintaprosesseja ja osaa soveltaa liiketalouden osaamistaan käytännössä. Hän toimii asiakaslähtöisesti, osaa verkottua ja toimia rakentavasti työyhteisön jäsenenä. Tradenomilla on myynti- ja palveluasennetta ja hän toimii yrittäjämäisesti. Tradenomi osaa toimia vuorovaikutustilanteissa kahdella kotimaisella ja kahdella vieraalla kielellä.

Ammatillisten opintojen painopistealueina ovat vaihtoehtoisesti kansainvälinen kauppa ja myynti, yrityksen taloushallinto ja kaksikielisellä opintopolulla visuaalinen markkinointiviestintä. Kansainväliseen kauppaan erikoistunut tradenomi on kielitaitoinen, ymmärtää kulttuurieroja ja pystyy toimimaan kansainvälisissä tehtävissä sekä viennin että tuonnin parissa. Yrityksen taloushallintoon erikoistunut tradenomi hallitsee yrityksen taloudellisen ohjauksen. Hän on perehtynyt niin yrityksen sisäiseen kuin ulkoiseen laskentatoimeen. Taloushallintoon syventynyt tradenomi kykenee kehittämään yrityksen toiminnanohjausta. Kaksikieliseltä (opetus suomeksi ja ruotsiksi) myyntiin ja visuaaliseen markkinointiin suuntautuneelta opintopolulta valmistunut tradenomi hallitsee molemmat kotimaiset kielet työkielinä, hänellä on ymmärrys psykologian merkityksestä niin myynti- kuin markkinointitehtävissä ja hän voi toimia visuaalisen markkinoinnin tehtävissä.

Tradenomi osaa kehittää rakentavasti omaa työskentelyään ja ajanhallintaansa myös muutostilanteissa.

## Ammatillinen kasvu

Opiskelija kehittää ammatillista osaamistaan ja työelämässä tarvittavia yleisiä metakompetensseja kolmen tason: omaksumisen, soveltamisen ja kehittämisen tason kautta. Opetukseen integroitujen projektien opiskelijan osaaminen kehittyy ja vaativuustaso muuttuu haasteellisemmaksi. Omaksumisen tasolla opiskelija sisäistää liiketalouden perustiedot ja taidot, soveltamisen tasolla työskennellään ohjatusti projekteissa ja kehittämisen tasolla opiskelija kykenee itsenäiseen työskentelyyn.



## Lukukausteemat

1. lukukausi Johdanto liiketoimintaan (KV ja TH) / Johdanto visuaaliseen myyntiin ja markkinointiin (VM)
2. lukukausi Johdanto asiakaskeeseen myyntiin ja markkinointiin (KV ja TH) / Johdanto liiketoimintaan (VM)
3. lukukausi Yrityksen kansainvälistyminen (KV) / Käytännön taloushallintoa (TH) / Palveluliiketoiminta (VM)
4. lukukausi Kansainvälisen kaupan toiminnot (KV) / Hallinnon avainalueet (TH) / Myynnin johtaminen (VM)
5. lukukausi Kansainvälinen liiketoiminta (KV) / Kehittyvä taloushallinnon taito (TH) / Visuaalisen markkinoinnin ja myynnin kehittäminen (VM)

## Opetussuunnitelma

[Opiskelijan ammatillinen kehittyminen](#)  
[Koulutusohjelman rakenne, sisältö ja laajuus](#)  
[Opintojaksoluettelo](#)

# Opiskelijan ammatillinen kehittyminen

Porvoon yksiköstä valmistuvat tradenomit vievät mukanaan työelämään kompetenssisalkun, joka koostuu meta- ja ammattiosaamisesta. Opiskelijalla on koulutusohjelman ja omien tavoitteidensa pohjalta rakennettu kompetenssisalkku, jota täytetään pääasiassa toimimalla laajoissa tutkimus- ja kehittämisprojekteissa.

Opiskelijan rooli eri hankkeissa on vaativuustasoltaan aina haasteellisempi sitä mukaa kuin opinnot etenevät ja osaamista tulee lisää. Opinnot etenevät ja arvioinnit tehdään omaksumisen, soveltamisen ja kehittämisen osaamistasoilla. Ensimmäisen vuoden jälkeen opiskelija siirtyy vaativampiin tutkimus- ja kehittämisprojekteihin. Kompetenssisalkkuun kerätään oleellisena osana myös kieliosaamista, ja kielten oppiminen tapahtuu hanketyöskentelyyn integroituen aina, kun se on mahdollista. Tutkimus- ja kehittämisprojekteissa korostuvat myynti- ja palveluosaaminen, liiketoiminnan uudistaminen, yrittäjämäinen asenne sekä tutkimus- ja kehittämistoiminnassa tarvittava metodinen osaaminen. Valmennus- ja esimiestyöskentelyn osaamista opiskelija kerää toimimalla esimiestehtävissä (esim. tiiminjohtaja, projektipäällikkö).

Opiskelija voi henkilökohtaisen opetussuunnitelmansa mukaisesti hyödyntää Campuksen tarjoamaa mahdollisuutta toimia eri koulutusohjelmien projekteissa ja opintokokonaisuuksissa suomen, ruotsin ja englannin kielellä, mikä laajentaa hänen erikoistumismahdollisuuksiaan.



Kuvio 2: Tradenomin opintojen rakenne, moduulit ja opintojaksot. (Siniset laatikot kuvaavat vapaasti valittavia moduuliopintoja)  
\* opintopistemäärä yksilöllisesti valittavissa.

## Myynti ja visuaalinen markkinointi / Försäljning och visuell marknadsföring

Ensimmäisen lukuvuoden aikana vahvistetaan opiskelijan kielitaitoa (joko ruotsi tai suomi) liiketalouden perusopintojen ohella. Ammattiopinnoissa on korostetusti mukana myynti ja visuaalinen markkinointi sekä niihin vaikuttava psykologia. Kaksikieliseltä opintopolulta valmistunut tradenomi voi toimia myynnin ja markkinoinnin tehtävissä niin kotimaan kuin Pohjoismaiden markkinoilla.

Under det första läsåret förstärks den studerandes språkkunskaper (antingen finska eller svenska) vid sidan av grundstudierna i företagsekonomi. Av yrkesstudierna är också ungefär hälften på finska och hälften på svenska. I centrum är försäljning och visuell marknadsföring med betoning på psykologi. En tradenom som gått den tvåspråkiga stigen kan arbeta med uppgifter inom försäljning och visuell marknadsföring både i hemlandet och på den nordiska marknaden.

## Kansainvälinen kauppa

Kansainvälisen kaupan opintopolun tavoitteena on, että polulta valmistunut tradenomi on kielitaitoinen, ymmärtää kulttuurieroja ja pystyy toimimaan kansainvälisissä tehtävissä sekä viennin että tuonin parissa.

Opinnoissa toteutetaan yrityksen toimeksiantoina kansainvälisiä markkinaselvityksiä, markkinointisuunnitelmia, vienti- ja tuontiselvityksiä sekä kansainvälisen liiketoiminnan analyyssejä.

## **Yrityksen taloushallinto**

Yrityksen taloushallintoon keskittyvän polun tavoitteena on, että polulta valmistunut tradenomi hallitsee yrityksen taloudellisen ohjauksen. Hän on perehtynyt niin yrityksen sisäiseen kuin ulkoiseen laskentatoimeen.

Taloushallintoon syventynyt tradenomi kykenee kehittämään yrityksen toiminnanohjausta. Opinnoissa toteutetaan yritysten toimeksiannosta kustannuslaskennan ja toiminnan kehittämisen projekteja.

Taloushallinnon suuntautumisvaihtoehto toteutetaan myös työn ohessa opiskeleville soveltuvana ilta- ja monimuoto-opetuksena.

Pakollisten ja vaihtoehtoisten opintojaksojen lisäksi polkuihin voi kuulua osana polun tavoitteiden mukaisesti vapaasti valittavia opintoja, työharjoittelu, opinnäytetyön tekeminen sekä mahdollisesti kansainvälinen vaihto.

# Koulutusohjelman rakenne, sisältö ja laajuus

Liiketalouden koulutusohjelma, Porvoo		Opinto- pisteet
<b>Perusopinnot</b>		<b>60</b>
	Pakolliset perusopinnot	
	Tiedon tuottaminen ja välittäminen	9
	Ammattimainen viestintä	6
	Liiketoiminta globaalisessa toimintaympäristössä	6
	Asiakaskeskeinen myyntityö	12
	Oman työn johtaminen	6
	Liiketoiminnan rakentaminen	12
	Kieliopinnot	9
<b>Ammattiopinnot</b>		<b>90</b>
	Pakolliset ammattiopinnot	
	Liiketoiminnan hallinta	24
	Liiketoiminnan globaaleja mahdollisuuksia	6
	Työyhteisön kehittäminen ja johtaminen	6
	Liiketoiminnan kehittäminen	15
	Vaihtoehtoiset ammattiopinnot	
	Kieliopinnot	21
	Vaihtoehtoiset opintojaksot	6
<b>Vapaasti valittavat opinnot</b>		<b>15</b>
<b>Työharjoittelu</b>		<b>30</b>
<b>Opinnäytetyö</b>		<b>15</b>
yhteensä		<b>210</b>

# Opintojaksoluettelo - Liiketalous, Porvoo, nuoret

Liiketalouden koulutusohjelma, Porvoo				
Perusopinnot			Tunnus	Opinto-pisteet
	Pakolliset perusopinnot			
		Tiedon tuottaminen ja välittäminen	COS1LP001	9
		Tietojenkäsittely 1	<a href="#">COS1LP0011</a>	6
		Tietojenkäsittely 2	<a href="#">COS1LP0012</a>	3
		Databehandling 1	<a href="#">COS1LP9011</a>	3
		Databehandling 2	<a href="#">COS1LP9012</a>	6
		Ammattimainen viestintä	COS1LP002	6
		Viestintä 1	<a href="#">COS1LP0021</a>	3
		Viestintä 2	<a href="#">COS1LP0022</a>	3
		Yrkesmässig kommunikation	COS1LP002S	6
		Kommunikation 1	<a href="#">COS1LP9021</a>	3
		Kommunikation 2	<a href="#">COS1LP9022</a>	3
		Englanti 1	<a href="#">ENG1LP201</a>	3
		Ruotsi 1	<a href="#">SWE1LP201</a>	3
		Studera företagsekonomi på svenska	<a href="#">SWE1LP9201</a>	3
		Kommunicera på svenska	<a href="#">SWE1LP9202</a>	3
		Opiskelen liiketaloutta suomeksi	<a href="#">FIN1LP201</a>	3
		Liiketoiminta globaalissa toimintaympäristössä	OPE1LP001	6
		Kansantalous	<a href="#">OPE1LP0011</a>	3
		Yhtiö- ja velvoiteoikeus	<a href="#">OPE1LP0012</a>	3

		Asiakaskeskeinen myyntityö	PSS1LP001	12
		Kannattava myynti ja markkinointi	<a href="#">PSS1LP0011</a>	6
		Sopimus- ja markkinointioikeus	<a href="#">PSS1LP0012</a>	3
		Talouden suunnittelu	<a href="#">PSS1LP0013</a>	3
		Kundorienterad försäljning	<a href="#">PSS1LP9011</a>	6
		Itsensä johtaminen	SCS1LP001	6
		Oman työn kehittäminen	<a href="#">SCS1LP0011</a>	3
		Tekemisen taito	<a href="#">SCS1LP0012</a>	3
		Arbetspsykologi	<a href="#">SCS1LP9012</a>	3
		Liiketoiminnan rakentaminen	BES1LP001	12
		Yritystoiminnan perusteet	<a href="#">BES1LP0011</a>	6
		Talousmatematiikka	<a href="#">BES1LP0012</a>	3
		Johdanto laskentatoimeen	<a href="#">BES1LP0013</a>	3
		Företagsverksamhet	<a href="#">BES1LP9011</a>	6
Ammattiopinnot				
	Pakolliset ammattiopinnot			
		Englanti 2	<a href="#">ENG2LP202</a>	3
		Englanti 3	<a href="#">ENG2LP203</a>	3
		Business Negotiations	<a href="#">ENG2LP204</a>	3
		Ruotsi 2	<a href="#">SWE1LP202</a>	3
		Ruotsi 3	<a href="#">SWE2LP203</a>	3
		Svenska i arbetslivet	<a href="#">SWE2LP204</a>	3
		Försäljning och kommunikation	<a href="#">SWE2LP9205</a>	6



		Skriftlig kommunikation	<a href="#">SWE2LP9203</a>	3
		Liiketoiminnan globaaleja mahdollisuuksia	OPE2LP002	6
		Kvantitatiiviset tutkimusmenetelmät	<a href="#">OPE2LP0031</a>	6
		Kvalitatiiviset tutkimusmenetelmät	<a href="#">OPE2LP0032</a>	3
		Myynnin ja verkkomyynnin kehittäminen	PSS3LP003	3
		Sales and Service Skills	<a href="#">PSS2LP0032</a>	3
		Visuell marknadsföring	<a href="#">PSS2LP9022</a>	3
		Työyhteisön kehittäminen ja johtaminen	<a href="#">SCS2LP002</a>	6
		Liiketoiminnan hallinta	BES2LP002	24
		Kirjanpidon perusteet	<a href="#">BES2LP0021</a>	3
		Toiminnanohjaus	<a href="#">BES2LP0022</a>	3
		Yrityksen ostot ja logistiikka	<a href="#">BES2LP0023</a>	3
		Kansainvälisen kaupan juridiikka	<a href="#">BES4LP0025</a>	3
		Yritys kansainvälisillä markkinoilla	<a href="#">BES4LP0014</a>	6
		Management Project Cross Border	<a href="#">BES4LP0028</a>	6
		Kustannuslaskenta ja hinnoittelu	<a href="#">BES4LP0030</a>	3
		Kirjanpito ja tilinpäätös	<a href="#">BES4LP0031</a>	6
		Verotus	<a href="#">BES2LP0044</a>	6
		Liiketoiminnan kehittäminen	BES2LP003	15
		Strateginen suunnittelu	<a href="#">BES2LP0030</a>	6
		Doing Business Globally	<a href="#">BES4LP0033</a>	9
		Analysis and Communication of the Financial Statement	<a href="#">BES4LP0034</a>	3
		Konsernitilinpäätös ja IFRS kirjanpito	<a href="#">BES4LP0035</a>	3

		Tilintarkastus	<a href="#">BES4LP0036</a>	3
		Liiketoiminnan erityiskysymyksiä	BES2LP004	6
		Rahoituksen perusteet	<a href="#">BES2LP0041</a>	3
		Työoikeus ja palkanlaskenta	<a href="#">BES2LP0042</a>	3
		Vienti- ja tuontitoiminta	<a href="#">BES2LP0043</a>	6
Vapaasti valittavat opinnot				
		Vapaasti valittavat opinnot / Kieliopinnot	<a href="#">Kursit &gt;&gt;</a>	
Työharjoittelu				
		Työharjoittelu	<a href="#">PLA6LP103</a>	30
		Työharjoittelu 1	<a href="#">PLA6LP101</a>	15
		Työharjoittelu 2	<a href="#">PLA6LP102</a>	15
		International Work Placement	<a href="#">PLA6LC113</a>	30
		International Work Placement 1	<a href="#">PLA6LC111</a>	15
		International Work Placement 2	<a href="#">PLA6LC112</a>	15
Opinnäytetyö				
		Opinnäytetyö	<a href="#">ONT</a>	15
		Kypsyyskoe	<a href="#">OPI7LP003</a>	0